

## ¿Por qué hacerse distribuidor Tantotinta?

Es una manera sencilla de aumentar la rentabilidad de tu empresa sin necesidad de realizar ninguna inversión.

## ¿Qué productos se pueden distribuir?

Actualmente ofrecemos para su distribución toners y cartuchos de impresora, así como las propias máquinas, a través de nuestra marca TANTOTINTA. Paulatinamente iremos introduciendo todos los productos de nuestra marca principal OFIZON como pueden ser material de oficina, mobiliario, maletas y mucho más.

## ¿Cómo realizo un presupuesto?

Para facilitarte el trabajo puedes enviarnos los modelos de impresora y nosotros te enviaremos el presupuesto por email, además también podrás descargarlo desde tu zona privada de la intranet.

Los canales disponibles para solicitarlo pueden ser tanto teléfono, email o whatsapp.

## Gestión de pedidos, cobros y facturación.

Ofrecemos 2 opciones para ajustarnos a las necesidades de cada distribuidor:



- La gestión con el cliente se encarga exclusivamente el distribuidor
- Cliente paga directamente a distribuidor (punto de venta)
- La comisión se descuenta directamente sobre factura



- Distribuidor puede delegar trato con el cliente a OFIZON
- TANTOTINTA se encarga de recibir el pago de los pedidos
- TANTOTINTA se encarga de la gestión comercial, venta y facturación
- Cada fecha acordada el distribuidor recibe las comisiones acumuladas

La **opción A** se recomienda para el inicio y para aquellos distribuidores que deseen llevar un trato con el cliente de forma directa, gestionando todos los detalles, desde la comercialización hasta la venta y facturación. Cada vez que el cliente requiera realizar un nuevo pedido, el distribuidor se encargará de gestionarlo con TANTOTINTA.

La **opción B** es la elección avanzada y más cómoda, el distribuidor delega la venta y el cobro a TANTOTINTA, y cada tiempo estipulado se liquida las comisiones generadas. El distribuidor podrá controlar en cada momento todos los pedidos, presupuestos y facturas de su cliente a través de la intranet.

## Comisión

La comisión inicial es un 15% que aumenta en función de las ventas realizadas.

## ¿Puedo cambiar las tarifas?

El distribuidor puede aumentar la tarifa del consumible quedándose con el 100% del beneficio. Si por el contrario quiere bajarlo, deben contactar con nosotros para ver la posibilidad de ajustar los precios